

ACT Training International Pte Ltd/IPD International Limited  
アクトトレーニング Pte Ltd/有限会社アイピーディー・インターナショナル

日本語のエグゼクティブ ワークショップ シリーズ/ Executive Workshop Series in Japanese

日本2009年カレンダー/ Japan 2009 Calendar

(プログラムの日程は変更される場合があることをご了承ください)/(All programs dates are subject to confirmation)

目次

1. 講座詳細
2. 講師のプロフィール
3. お申し込みについて
4. お申し込み用紙

Contents

1. Course Details
2. Facilitators' Profile
3. Registration Terms & Conditions
4. Registration Form

<b>会場</b>	後日確認	<b>Venue</b>	To be confirmed
<b>参加費</b>	講座毎に表示の通り	<b>Registration Fee</b>	Course registration fee as indicated below
	<ul style="list-style-type: none"> <li>* 申込締切日が早いため、すべての参加費はお早め申込割引が適用されています。</li> <li>* すべての料金は参加者お一人様あたりです。</li> <li>* 3名様以上一緒に申し込まれる場合は、さらに5%の割引をさせていただきます。</li> <li>* 参加費にはテキスト、教材、コーヒブレイク2回が含まれます。</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>*An early bird discount has already been applied to all fees due to early closing date for registration.</li> <li>*All fees quoted on per participant basis</li> <li>*An additional 5% discount will be applied to a group of 3 or more registering together.</li> <li>*Fees include venue, workbook, writing material and 2 breaks.</li> </ul>
<b>申込締切日</b>	<b>講座開催日初日の35日前</b> 満席になった場合は、その前に締め切らせていただきます。	<b>Registration Closing Date</b>	<b>35 days prior to the scheduled workshop date</b> or when class is full, whichever is earlier

お知らせ:

- 各講座は参加者の方々が講座の概念を十分に消化し、個人のあり方と行動面で「キープしたい」こと、「変えたい」ことをはっきり識別し、測定可能な個人開発計画を作成していただくのに最適なクラス人数と長さになっております。
- 講座開催日35日前までに最低催行人数に達しなかった場合には、講座はキャンセルまたは延期されることがあることをご了承ください。
- 講座お申し込み前に確認事項をよくお読みください。

エグゼクティブ ワークショップ シリーズの講座のお問い合わせ、または企業研修のお問い合わせはEメールにて  
英語: ACT Training International Head Office at [enquiries@acttraining.com](mailto:enquiries@acttraining.com) or (65) 6835 3919 (シンガポール)

日本語: 川崎 祥代 (Sachiyo Kawasaki)  
[info@ipd-inter.com](mailto:info@ipd-inter.com) または 03-5404-3827。

Please note:

- Class size and program length are intended to provide crucial time for each participant to assimilate the concepts covered, find clarity about personality aspects and behaviors which they want to “keep” or “change” and develop a clear and measurable development plan.
- All dates are tentative and subject to confirmation when minimum class size is reached. ACT Training reserves the right to cancel/postpone classes if enrollment numbers are insufficient to proceed.
- Please read the terms and registration conditions before submitting your registration form.

For enquiries on these workshops or in-company training, please contact ACT Training International head office in Singapore at [enquiries@acttraining.com](mailto:enquiries@acttraining.com) or (65) 6835 3919.

講座詳細	COURSE DETAILS
<p><b>パワフル プレゼンテーション™</b> (2日間ワークショップ)</p> <p><b>参加費:</b> お一人様 ¥84,000</p> <p><b>日程:</b> 3月18-19日 9月16-17日</p> <p>パワーにあふれたプレゼンテーションには、目的があり、構成がしっかりしています。情熱を持って相手に働きかけるプレゼンテーションは行動を起こさせます。仕事や生活の場で、相手の心をつかみ、心を動かすコミュニケーションの方法、メッセージを確実に伝えるための戦略と技法、プレゼンテーションの目的を明確化することを習得し、しっかりした構成のプレゼンテーションを組み立てるための簡単で使いやすいモデルを使って、パワーにあふれたプレゼンテーションとは何かを理解します。</p> <p>最終的には、</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 自信、情熱、インパクトをもって相手に自分の考えや思いを伝える方法を学ぶことです。</li> <li>● そして聞いている人たちに新しいアイデアに耳を傾けてもらうために、信頼を得て心をつなぎます。</li> </ul> <p>プレゼンテーションのパワーアップ術として、プレゼン経験豊富な方の更なるスキルアップにお勧めです。</p> <p>2日間の変化と成果の記録は、DVDにてお持ちかえりいただけます。</p> <p><b>この講座の特長</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 受講前の個別カウンセリング</li> <li>● 少人数制のワークショップでの個別指導</li> <li>● ビデオカメラを使用した双方向性が高い実践学習</li> <li>● 学びが直ちに身につく、持続的効果がある教授法</li> <li>● 自己開発のためのチェックリスト</li> <li>● 行動学習法</li> <li>● 優れたテキストと資料を使用</li> </ul>	<p><b>Powerful Presentations™</b> (2-day course)</p> <p><b>Fees:</b> JPY84,000 per participant</p> <p><b>Dates:</b> March 18-19 Sept 16-17</p> <p>Powerful presentations have a purpose, a structure and are delivered with passion, with the aim of inspiring the audience to take action. Participants will learn to develop a messaging strategy, clarify their purpose, build their presentation structure following a simple model and ultimately deliver dynamic and interactive presentations with confidence, passion and impact.</p> <p>At Powerful Presentations™, you will learn:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● To deliver presentations that further the organization's business objectives and enable them to achieve their personal targets.</li> <li>● To develop credibility and rapport with the audience.</li> </ul> <p>To inspire an audience to "open up" to new ideas and take action.</p>
<p><b>パワフル プレゼンテーション™</b> (1日エクスプレスコース)</p> <p><b>参加費:</b> お一人様 ¥52,500</p> <p><b>日程:</b> 4月15日 7月15日 10月21日 12月15日</p> <p>忙しい方のために、2日間のコースを1日に凝縮しました。フルバージョンの重要な部分はしっかりお届けします。実技演習の時間は2日間のプログラムより少なくなります。</p>	<p><b>Powerful Presentations™</b> (1-day Express Course)</p> <p><b>Fees:</b> JPY52,500 Per participant</p> <p><b>Dates:</b> April 15 July 15 Oct 21 Dec 15</p> <p>This is a one-day version of the 2-day workshop for busy executives. It has all the important components of the full version. In a one-day program, there is</p>

<p>パワーにあふれたプレゼンテーションには、目的があり、構成がしっかりしています。情熱を持って相手に働きかけるプレゼンテーションは行動を起こさせます。仕事や生活の場で、相手の心をつかみ、心を動かすコミュニケーションの方法、メッセージを確実に伝えるための戦略と技法、プレゼンテーションの目的を明確化することを習得し、しっかりした構成のプレゼンテーションを組み立てるための簡単で使いやすいモデルを使って、パワーにあふれたプレゼンテーションとは何かを理解します。</p> <p>最終的には、</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 自信、情熱、インパクトをもって相手に自分の考えや思いを伝える方法を学ぶことです。</li> <li>● そして聞いている人たちに新しいアイデアに耳を傾けてもらうために、信頼を得て心をつなぎます。</li> </ul> <p>プレゼンテーションのパワーアップ術として、プレゼン経験豊富な方の更なるスキルアップにお勧めです。</p> <p>2日間の変化と成果の記録は、DVDにてお持ちかえりいただけます。</p> <p><b>この講座の特長</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 受講前の個別カウンセリング</li> <li>● 少人数制のワークショップでの個別指導</li> <li>● ビデオカメラを使用した双方向性が高い実践学習</li> <li>● 学びが直ちに身につく、持続的効果がある教授法</li> <li>● 自己開発のためのチェックリスト</li> <li>● 行動学習法</li> <li>● 優れたテキストと資料を使用</li> </ul>	<p>less practice time than the two-day version.</p> <p>Powerful presentations have a purpose, a structure and are delivered with passion, with the aim of inspiring the audience to take action. Participants will learn to develop a messaging strategy, clarify their purpose, build their presentation structure following a simple model and ultimately deliver dynamic and interactive presentations with confidence, passion and impact.</p> <p>At Powerful Presentations™, you will learn:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● To deliver presentations that further the organization's business objectives and enable them to achieve their personal targets.</li> <li>● To develop credibility and rapport with the audience.</li> </ul> <p>To inspire an audience to "open up" to new ideas and take action.</p>
<p><b>成果を出すコーチング (2日間ワークショップ)</b></p> <p><b>参加費:</b> お一人様 ¥68,250</p> <p><b>日程:</b> 6月 22-23日 11月 24-25日</p> <p>殆どのリーダーシップ研修は、予想された目標を確実に達成し、それなりの報酬が約束された「トランザクショナルリーダー」を育てます。管理職や重役がコーチとして考えコミュニケーションをする方法を身につけることで、元に戻らない変化をもたらすことができます。すなわち「トランスフォーメーションリーダー」になる基礎を作ります。最終的には、コーチは外部の専門家の仕事ではなく、社内の一人一人の仕事です。コーチングは、対処療法的なものではなく、経営の真髄にあるべきものです。会社の内外を問わず、誰でもが毎日使える上級コミュニケーション法です。コーチングを上手に使える、成果を出し、モチベーションを上げ、衝突やストレスを緩和し、人間関係を改善します。</p> <p><b>概要</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● コーチングモデルを使ってコーチングの手順を学ぶ</li> <li>● コーチングができる瞬間を捉える</li> </ul>	<p><b>Coaching for Performance (2-day program)</b></p> <p><b>Fees:</b> JPY68,250 per participant</p> <p><b>Dates:</b> June 22-23 Nov 24-25</p> <p>Most leadership development develops TRANSACTIONAL LEADERS who deliver predictable goals as promised and occasional incremental improvement. Equipping managers and executives to think and communicate as coaches is the basis for developing TRANSFORMATIONAL LEADERS who bring about irrevocable change. Ultimately, coaching is not the job of external consultants, but of every manager, of everyone in the organization. It is not a remedy. Instead it is in the core of management and leadership. And it must be carried out every day at every level of the organization, both internally and</p>

<ul style="list-style-type: none"> <li>• コーチング会話を具体的に視覚、音声、言語の観点から見る</li> <li>• 質問の仕方と話し方</li> <li>• コーチングとは             <ul style="list-style-type: none"> <li>➢ 「コーチング」vs.「メンタリング」vs.「ティーチング」vs.「カウンセリング」</li> <li>➢ マスターフルコーチの 15 の特徴</li> </ul> </li> <li>• 組織の目標設定と実績改善に役立った五つのケーススタディ</li> <li>• 「冰山モデル」によってコーチングを学ぶ</li> <li>• 具体的な視覚、音声、言語の観点でコーチング会話を見る</li> <li>• 意図して聴くことと話すこと、行動の言語、質問の種類とヒント</li> </ul>	<p>externally. Coaching is an advanced form of communication, that when used properly, can increase performance, improve motivation and retention, reduce stress and conflict, and create better working relationships.</p> <p>In addition to providing (1) a step-by-step coaching model, (2) discussing “coachable” moments and (3) asking questions, the main coaching skills for managers covered in this program include (4) active listening, (5) giving constructive feedback and (6) knowing how to stretch employees without causing them to feel “pushed”.</p>
--	--

## 2. 講師プロフィール/FACILITATOR'S PROFILE

### 川崎 祥代

有限会社アイピーディー・インターナショナル 代表取締役社長  
Act Training International Pte Ltd 提携コンサルタント&ファシリテーター

情熱あふれるファシリテーターでありコーチ。人間の自己成長の限りない可能性を強く信じる。よりよいビジネスの成果を求める組織や個人に対して、実践的学習法を通してよりよいビジネス成果や目標達成のために働きかけている。コミュニケーション、セールス トレーニング、顧客関係、組織活性、チームビルディング、会議手法、変革対応戦略、リーダーシップ、人生設計、自己&キャリア開発などのセミナーを広く展開してきた。また、キャリア コーチングや経営トップのためのエグゼクティブ・コーチングも行う。顧客の特殊ニーズに応じて、日本語でも英語でも対応できる技量とサービス精神をもつ。

国際的かつ異文化環境における教育とビジネス両分野の経験をもつ稀な存在。海外では青少年と成人教育に携わった経験を持つ。また、20年間にわたる外資系多国籍企業においての実績もある。その会社の日本人であるポーウォーター・ジャパン株式会社の代表取締役の任務に2003年に終止符を打ち、それ以来教育研修コンサルタントとして活躍する。

米国ベセル大学卒。米国カリフォルニア州アズサ パシフィック大学大学院にて異文化間リーダーシップ スタディーズを学ぶ。社団法人日本産業カウンセラー協会認定産業カウンセラー資格。厚生労働省・中央職業能力開発協会会員 組織人事監査協会認定「個性別目標達成支援 SEP スーパーバイザー」資格。CTI ジャパンのコーチング トレーニング修了。日本MBTI協会認定 MBTI ユーザー資格。豪州 Team Management Systems 認定コンサルタント。

### Sachiyo Kawasaki

Sachiyo Kawasaki is President of IPD International Limited and also serves as Partner Consultant and Facilitator for ACT Training International Pte Ltd.

Ms. Kawasaki is a passionate and enthusiastic facilitator and coach. She has a deep-rooted faith in the boundless potential for individual growth and organizational development. She supports individuals and groups seeking to enhance their business performance and achieve goals based on the principle of "learning by doing." She has conducted seminars and workshops in a variety of areas, including communication skills, team building, meeting facilitation, change management, leadership, life design, and personal and professional development. She has also worked with top management teams in executive coaching. Her ability to offer support in both English and Japanese further demonstrates her dedication to meeting the specific needs of her clients.

Ms. Kawasaki holds a Bachelor's Degree from Bethel College, North Newton, KS, USA and studied Cross-cultural Leadership Studies at the Azusa Pacific University Graduate School, Azusa, CA, USA. She is a certified Industrial Counselor and the SEP Supervisor/Coach and completed Co-active Coaching Training at CTI Japan. She is also an accredited consultant of MBTI and Team Management Systems.

### 3. お申し込みに関する確認事項と条件/REGISTRATION TERMS & CONDITIONS

1. EメールまたはFaxによるお申し込みをいただくと、確認メールをお送りいたします。
2. 一度お申し込みをされると、キャンセルや撤回はできませんのでご注意ください。ご参加が難しくなった場合は、代わりの方のご参加をお受けいたします。
3. 会場は確定後お知らせいたします。
4. 主催者側の都合で講師を変える場合がありますが、そのときは適切な資格をもった講師を配置いたします。
5. 参加費の入金確認後お席の確認をいたします。先着順になりますので、満席となった場合はご希望の日に参加できない可能性もあります。
6. 参加費は日本円で以下の詳細通り銀行振り込みにてお支払ください。なおすべての振込手数料はお客様の方でご負担くださるようお願いいたします。

銀行名: 三菱東京UFJ銀行目白支店  
普通預金: 口座番号 4529678  
口座名: 有限会社アイピーディー・インターナショナル

7. クレジットカードのお取り扱いはありません。
8. 主催者側の理由による講座のキャンセルと延期: 申込者数が少なかった場合や予期せぬ状況で講座のキャンセルや延期が起きたときには、お支払済みの参加費を100%返金いたします。
9. 連絡先: ご案内の講座に関するお問い合わせ、また企業内研修のお問い合わせは以下の詳細をご覧ください。

#### 英語 (English)

ACT Training International Head Office at  
[enquiries@acttraining.com](mailto:enquiries@acttraining.com)  
Tel +65 6835 3919 (シンガポール)

#### 日本語 (Japanese)

川崎 祥代  
email: [info@ipd-inter.com](mailto:info@ipd-inter.com)  
Tel: 03 5404 3827

1. Upon receipt of your email/fax registration, an acknowledgement will be sent to you.
2. No cancellation or withdrawal will be entertained, however replacements will be allowed.
3. Training venue is subject to confirmation.
4. ACT Training International Pte Ltd reserves the right to replace assigned workshop facilitator with a suitable and qualified facilitator.
5. Seats will only be reserved upon receipt of payment on a first-come, first-served basis, and subject to space availability.
6. Payment may be made via bank transfer as per the following details. We request you to pay all banking charges on your end.  
**Bank: Mitsubishi-Tokyo UFJ Bank Mejiro Branch**  
**Savings Account No.4529678**  
**Account Name: IPD International Limited**
7. We do not accept payments via credit cards.
8. Program Postponement or Cancellation  
ACT Training International Pte. Ltd reserves the right to postpone or cancel the program due to insufficient enrollment or unforeseen circumstances, and a 100% refund will be made.
9. Contact Details  
For enquiries on these workshops or in-company training, please contact ACT Training International Head Office at [enquiries@acttraining.com](mailto:enquiries@acttraining.com) or Tel: +65 6835 3919 (Singapore). Japanese speakers, please contact Sachiyo Kawasaki at [info@ipd-inter.com](mailto:info@ipd-inter.com) or Tel: +81 3 5404 3827.

#### 4. お申込書/Registration Form

<p>講座ごとに分けてお申込みください。お申込書は2ページとも記入して Fax か Email にてお申込みください。</p> <p>英語: ACT Training at Fax (+65 6835 3912) or Email (<a href="mailto:saedah@acttraining.com">saedah@acttraining.com</a>) 日本語: Fax: (03-5950-2756) または Email (<a href="mailto:info@ipd-inter.com">info@ipd-inter.com</a>)</p> <p>お申込書受領ご、確認のメールと請求書をお送りいたします。</p> <p>お申込書の受領を持って、本書のお申し込みに関する確認事項と条件をご理解いただけたことをご確認いたします。</p>	<p>Please use one form per program. To register, please complete this 2-page form and send to ACT Training in Singapore at Fax (+65 6835 3912) or Email (<a href="mailto:saedah@acttraining.com">saedah@acttraining.com</a>).</p> <p>An acknowledgement and invoice will be emailed to you confirm receipt of registration and payment.</p> <p>Submission of this registration form confirms that you have read and accepted the Registration and Payment terms listed in this document.</p>
--	--

##### A. ご記入ください/PLEASE INDICATE:

講座名/Workshop Title: \_\_\_\_\_

講座開催日/Workshop Date: \_\_\_\_\_

##### B. ひとつお選びください/PLEASE SELECT ONE:

お一人様で申込/Individual Registration  グループ申込/Group Registration

##### C. ご連絡先/REGISTRATION BILLING CONTACT

お名前/Name: \_\_\_\_\_

部課と職位/Job Title & Dept: \_\_\_\_\_

会社名/Company Name: \_\_\_\_\_

会社住所/Company Address: \_\_\_\_\_

国/Country: \_\_\_\_\_

電話/Telephone / DID: \_\_\_\_\_

Fax: \_\_\_\_\_

Email Address: \_\_\_\_\_

Website: \_\_\_\_\_

次ページへ/Continued on next page...

**お申込書(続き)/Registration Form (continued)**

**C. お申込者の詳細/PARTICIPANT'S DETAILS**

お名前 Participant Name	性別 Gender	国籍 Nationality	会社名・職位 Designation /Company	電話番号 Telephone Number	Eメール アドレス Email Address

お申込者合計/Total number of participants: \_\_\_\_\_人

**E. 参加費/WORKSHOP FEES**

参加費/Workshop Fee: JPY \_\_\_\_\_ 円 x \_\_\_\_ 人/participants = JPY \_\_\_\_\_ 円

グループ参加費/Group Regn Fee: JPY \_\_\_\_\_ 円 x \_\_\_\_ 人/participants = JPY \_\_\_\_\_ 円

Note:

グループ参加費(5%割引)は、3名様以上がご一緒に申し込まれる場合に適用されます。お支払は一括で開催日の1ヶ月前までをお願いいたします。

To qualify for group registration rates for 3 or more participants at 5% discount, payment must arrive together, 1 month prior to scheduled workshop date.

お問い合わせ先

英語は ACT Training International at [enquiries@acttraining.com](mailto:enquiries@acttraining.com) or Tel (65) 6835 3919 (シンガポール)、

日本語は川崎祥代 [info@ipd-inter.com](mailto:info@ipd-inter.com) ,電話 03 5404 3827(日本)

For enquiries, please contact ACT Training International at [enquiries@acttraining.com](mailto:enquiries@acttraining.com) or Tel (65) 6835 3919 (Singapore).

**ACT Training International**

c/o 有限会社アイピーディー・インターナショナル  
〒105-0001 東京都港区虎ノ門 4-3-20  
神谷町MTビル 14F  
Tel: 03-5404-3827; Fax: 03-5950-2756

**Singapore (HQ)本社**

ACT Training International Pte Ltd  
29A Kreta Ayer Road, Singapore 088996  
Ph (65) 6835 3919 Fax (65) 6835 3912  
Co. Reg. No. 200201453R

**ACT Training International**

c/o IPD International Limited  
Kamiyacho MT Bldg. 14F  
4-3-2 Toranomom  
Minato-ku, Tokyo, Japan 105-0001  
Tel: 03-5404-3827; Fax: 03-5950-2756

ありがとうございました!